

こんなことで悩んでいませんか？

●人に関するお悩み

「採用できない」「人が育たない」
「社員の接客の質を上げたい」
「すぐに辞めてしまう」
「社員が自分で考えて行動しない」

などでお悩みの方

●売上に関するお悩み

「売上が落ちてきた」
「新事業を立ち上げたい」
「固定客を増やしたい」
「DMの効果を出したい」

などでお悩みの方

●生産性・利益に関するお悩み

「人件費を見直したい」
「少ない人数で業務を回したい」
「在庫の無駄をなくしたい」
「粗利を引き上げたい」
「現場の事故を予防したい」

などでお悩みの方

「経営のために勉強しないといけないとは思ってるんだけど、何をすればいいかわからない…」
「研修ってつまらないでしょ」
「コンサルタントに習うと高い」
などとお考えの方

・面接マニュアル作成による
面接官の人材育成
・新人研修の仕組みづくりによる
アルバイトの接客の質向上 など
人材の採用、育成、定着をはじめ、
「人」に関する悩みを改善するお手伝いをします

・営業プロセスの改善による
売上向上
・新規事業立ち上げのための
レクチャーやアドバイス など
何より重要となる「正しいやり方
を正しい順番で行なう」ため
のご提案やお手伝いを行ないます

・一部社員の非雇用化
・採用業務のペーパーレス化
によるコスト削減 など
「ムダとり」から、作業の安全
衛生の実現。色々な人件費の
抑制の方法の企画まで、会社の
身の丈に合わせてご提供します

『小さな会社の社長が
知らなきゃマズイ生き残り術！
奥田美幸の
簡単オンラインセミナー』を
以下ウェブサイトから
ぜひご覧ください！

あなたの会社のお悩みを、ヨロズヤが解決します！

メールマガジン『経営コラム SOLID AS FAITH』
(通称・ソリアズ) 執筆中！購読無料です！
よろしければぜひご登録下さい。

ウェブサイトから
ご登録できます▶



会社の萬屋 企画改善請負本舗
奥田 美幸

✉contact@kaisha-yorozuya.support
<https://kaisha-yorozuya.support>

